



# 個人投資家向け合同IR説明会 会社説明会資料

2014年6月30日

株式会社ラクーン

<http://www.raccoon.ne.jp/>

東証マザーズ : 3031

# 会社概要

会社名	株式会社ラクーン
所在地	東京都中央区日本橋蛸殻町1-14-14
代表者	代表取締役社長 小方 功
設立	1995年9月（有限会社設立）
決算期	4月末
社員数	連結121名、 単体96名（平均年齢32.6歳）（2014年4月30日現在）
資本金	7億9,440万円（2014年4月30日現在）
証券取引所	東証マザーズ（証券コード：3031）
発行済株式総数	5,844,600株（2014年4月30日現在）
単元株式数	100株
事業内容	E C 事業（スーパーデリバリー、Paid、COREC） 売掛債権保証事業（T&G売掛保証）

# 経営理念

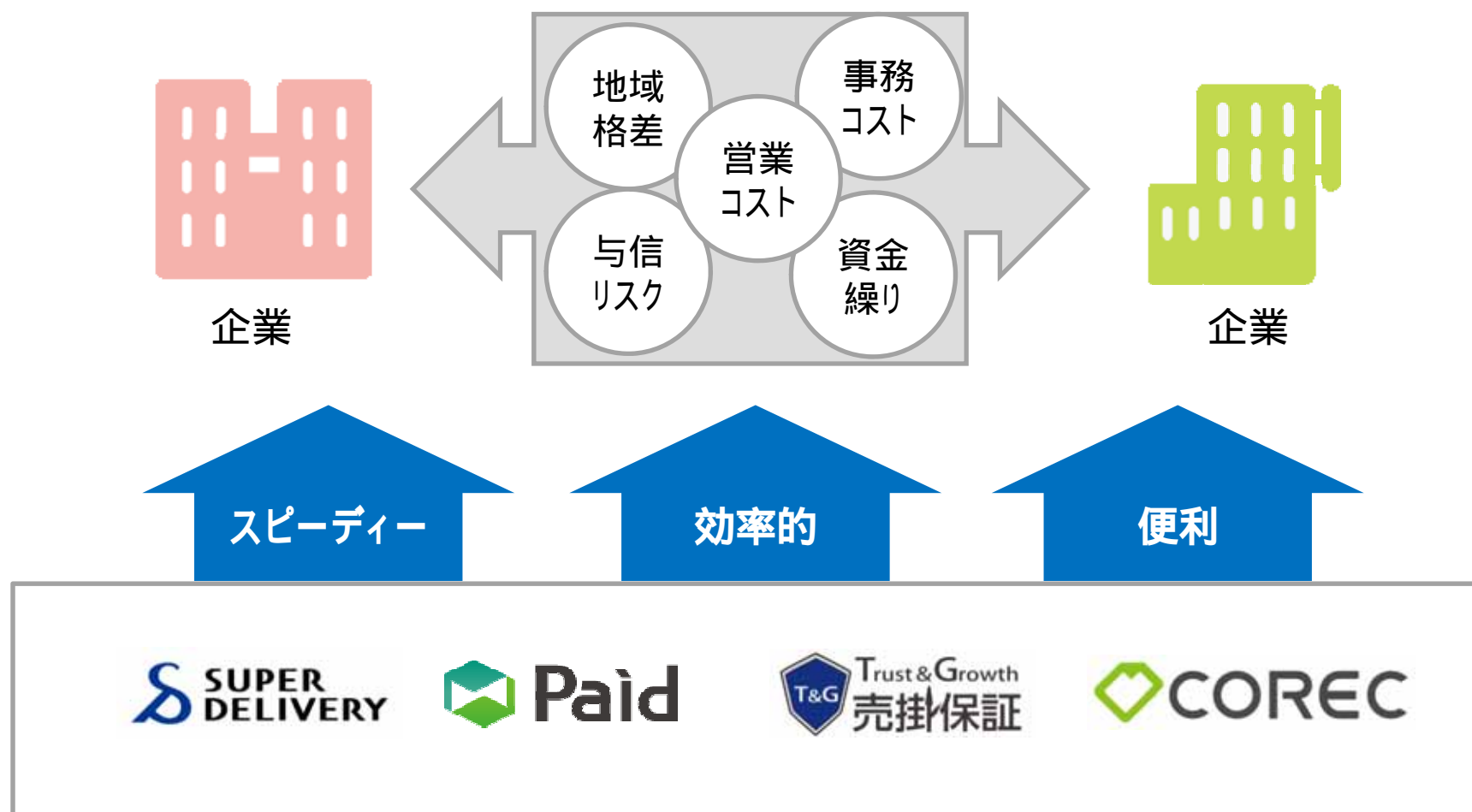
## 企業活動を効率化し便利にする

私たちは企業間取引に関し、新しいインフラ創造者でありたいと常に考えています。

これまで培ってきた情報と決済に関するノウハウを活かし、「企業活動を効率化し便利にする仕組み」を提案してまいります。

# 事業スタンス

「企業活動を効率化し便利にする」という経営理念のもと  
B2Bを事業領域に活動しています。



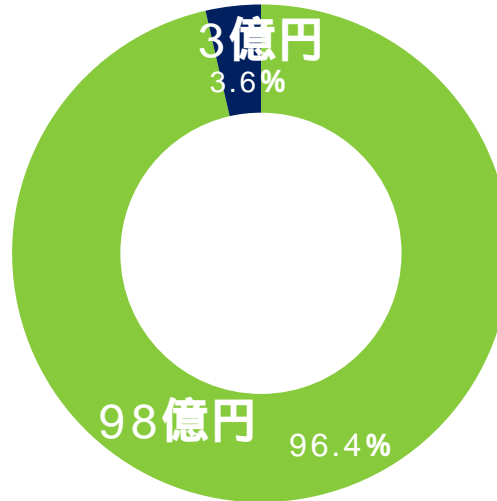
# 当社の事業

## 売掛債権保証事業



売掛金・売掛債権の課題を解決

## 売上構成



## EC事業



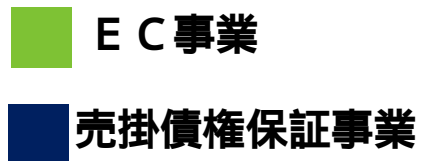
日本全国のメーカーと小売店を繋ぐ  
卸・仕入れサイト



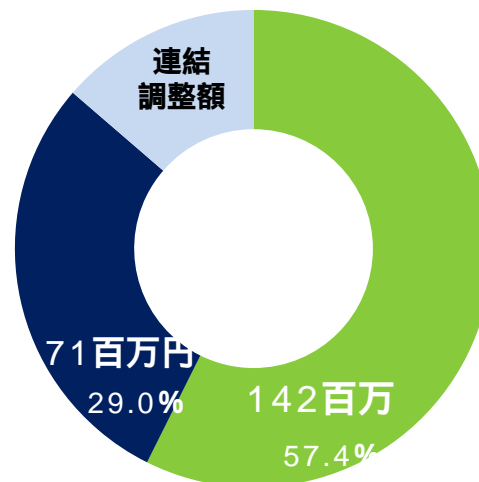
安全かつ効率的に掛売り決済を代行



受注も発注も、Web上で一元管理できる  
クラウド受発注ツール



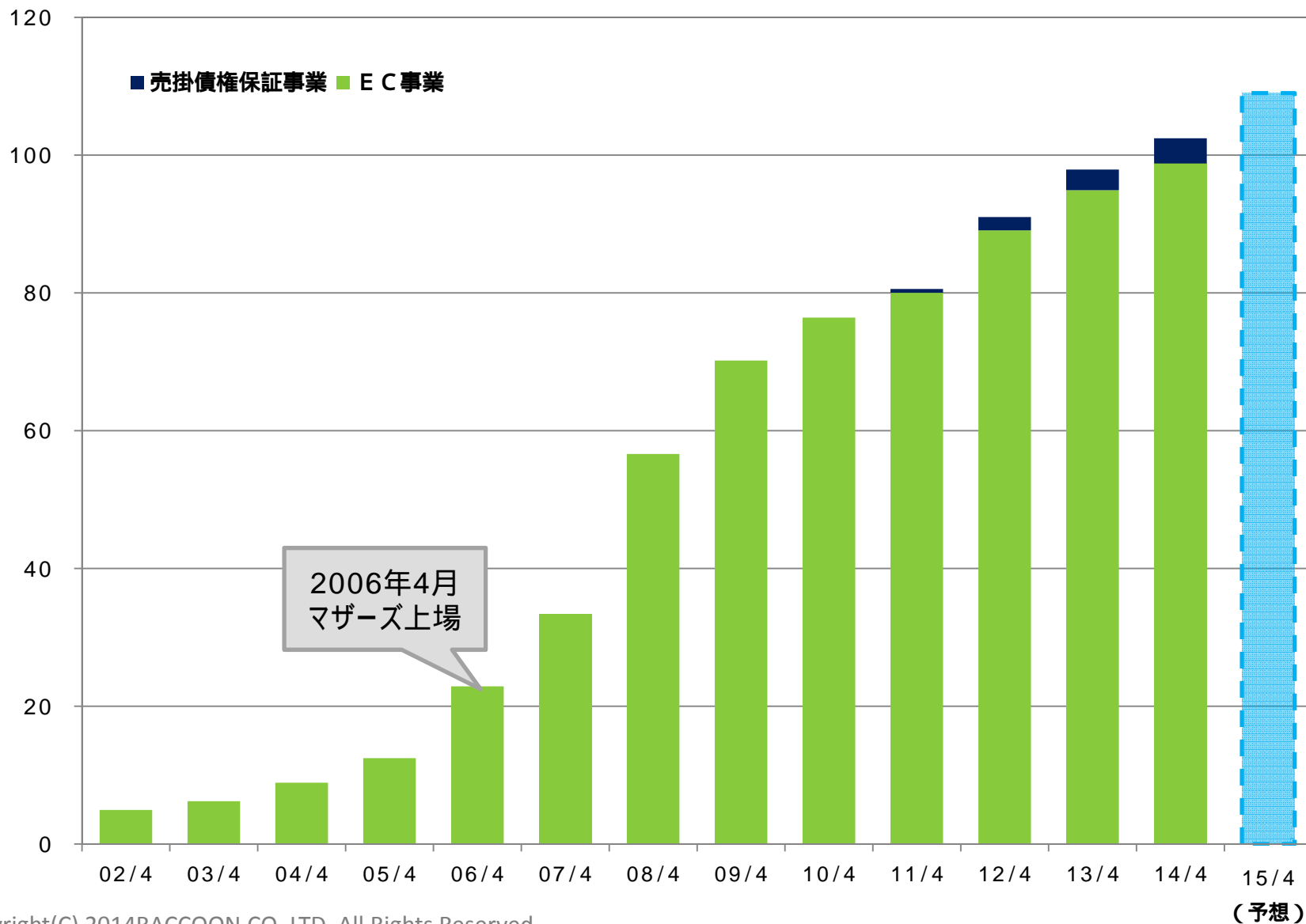
## 営業利益構成



数値・比率ともに2014年4月期実績値

# 売上高推移

単位：億円





日本全国のメーカーと小売店を繋ぐ  
卸・仕入れサイト

# スーパーデリバリーは、アパレル・雑貨を中心とした小売店向け仕入サイトです

APARELメーカー・雑貨メーカーと小売店も繋ぐ卸・仕入れサイト

会員登録 | スーパーデリバリーとは | ログイン

メールとパスワードだけで  
すくに使える発注ツール

COREC

商品ジャンル

- ファッション
  - レディースアパレル
  - メンズアパレル
  - ベビーキッズ
  - ファッション小物
- 家具・寝具・インテリア
  - 家具・寝具・ファブリック
  - インテリア・インテリア雑貨
- 生活雑貨
  - 日用品・キッチン・バストイレ
  - 玩具・ホビー・ステーションナリー
  - ヘルス・コスメ・アロマ
  - レジャー・ガーデニング・ペット
- キャラクター
- 什器・店舗資材
- 電化製品
- 食品

出展卸企業・メーカー一覧

すべて キーワードまたは卸企業・メーカー名 検索

950社以上のメーカーから、  
毎日800商品以上の新着商品が掲載

小売店向け卸・仕入れサイト「スーパーデリバリー」

6/25 新着商品

11:10現在 **276** 商品

6/24 **848** 商品

店舗運営お役立ち

商いの羅針盤  
2014年6月号

梅雨時期を乗り切る！業敵な  
おもてなし販売戦略

スタイリング方法

異 POP制作

ラッピング基礎

DMレター

新着

早ばう！つながる！儲けよう！  
商売繁盛セミナー

開催一覧

ラッピングやVMD他、販促ア  
イデアが満載。

小売店訪問記

教えて！小売店さん  
アンケート調査結果公表

新規出展企業

6/25	6/23	6/23	6/20	6/20
レディースアパレル(キ ャリア・エレガンス)	レディースアパレル(キ ャリア・エレガンス)	レディースアパレル(キ ャリア・エレガンス)	バッグ・財布(婦人)	インテリア雑貨
エスマイル	プレステージ	送料おトク便 ロリアン	SAVOY(サボイ)	イデアポート

対応企業250社突破！  
送料おトク便  
対応企業一覧

対応企業への同時注文に限り、  
何社から買っても送料¥600(税別)。

一覧

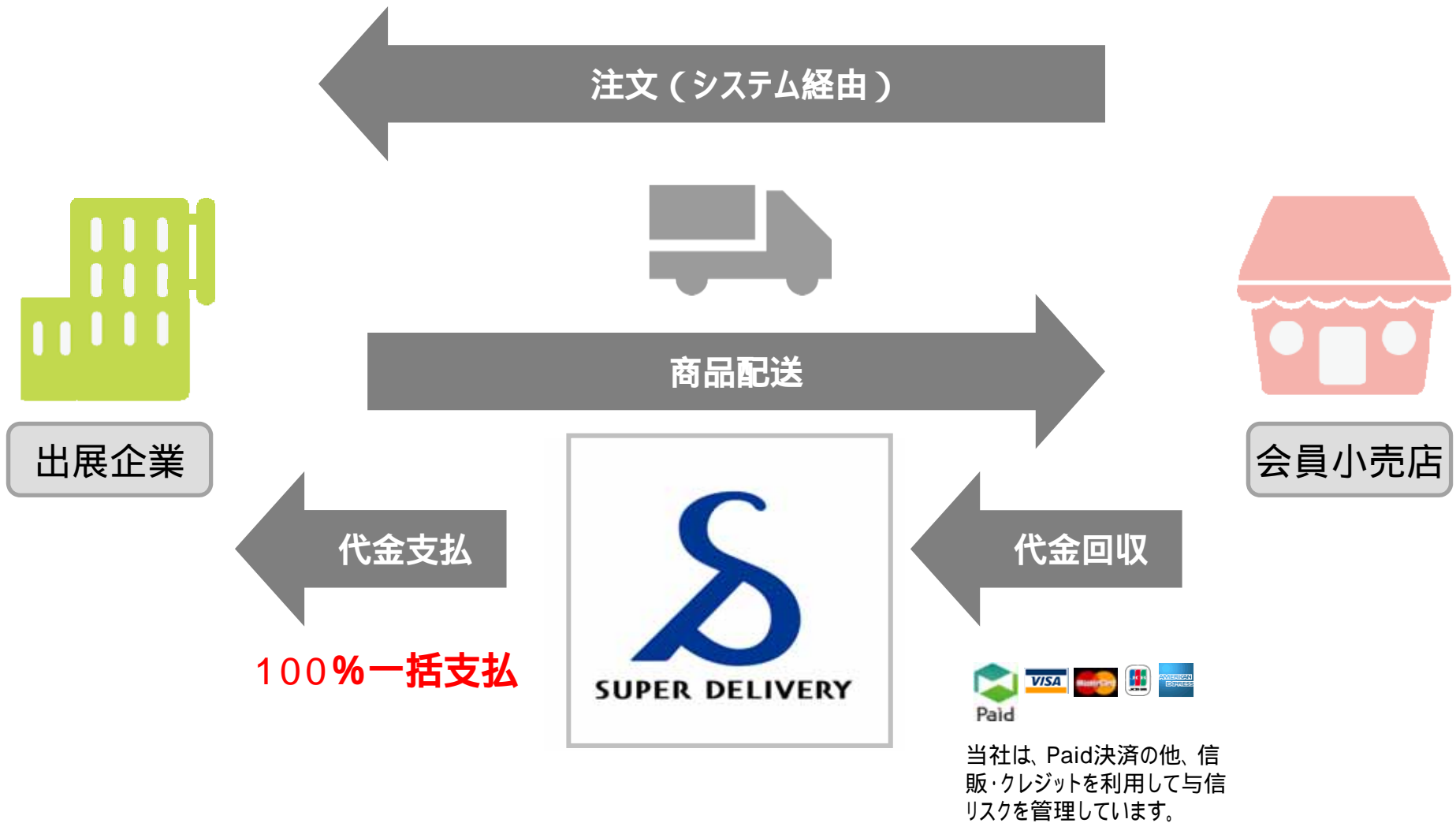


# スーパーデリバリーの特徴

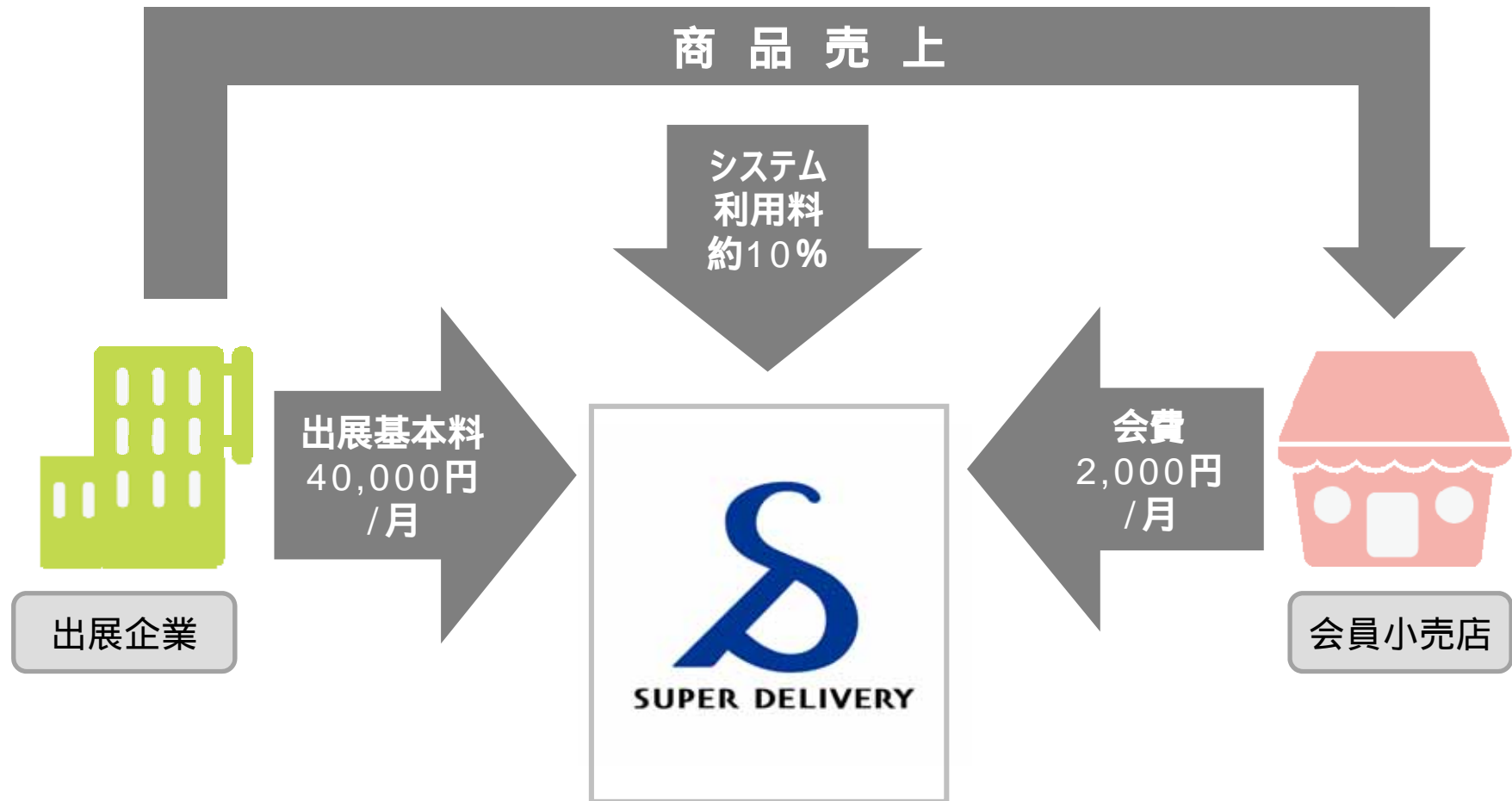


**開業間もない中小規模のメーカーと  
小規模・地方小売店の活発な取引の実現が可能**

# 取引の流れ

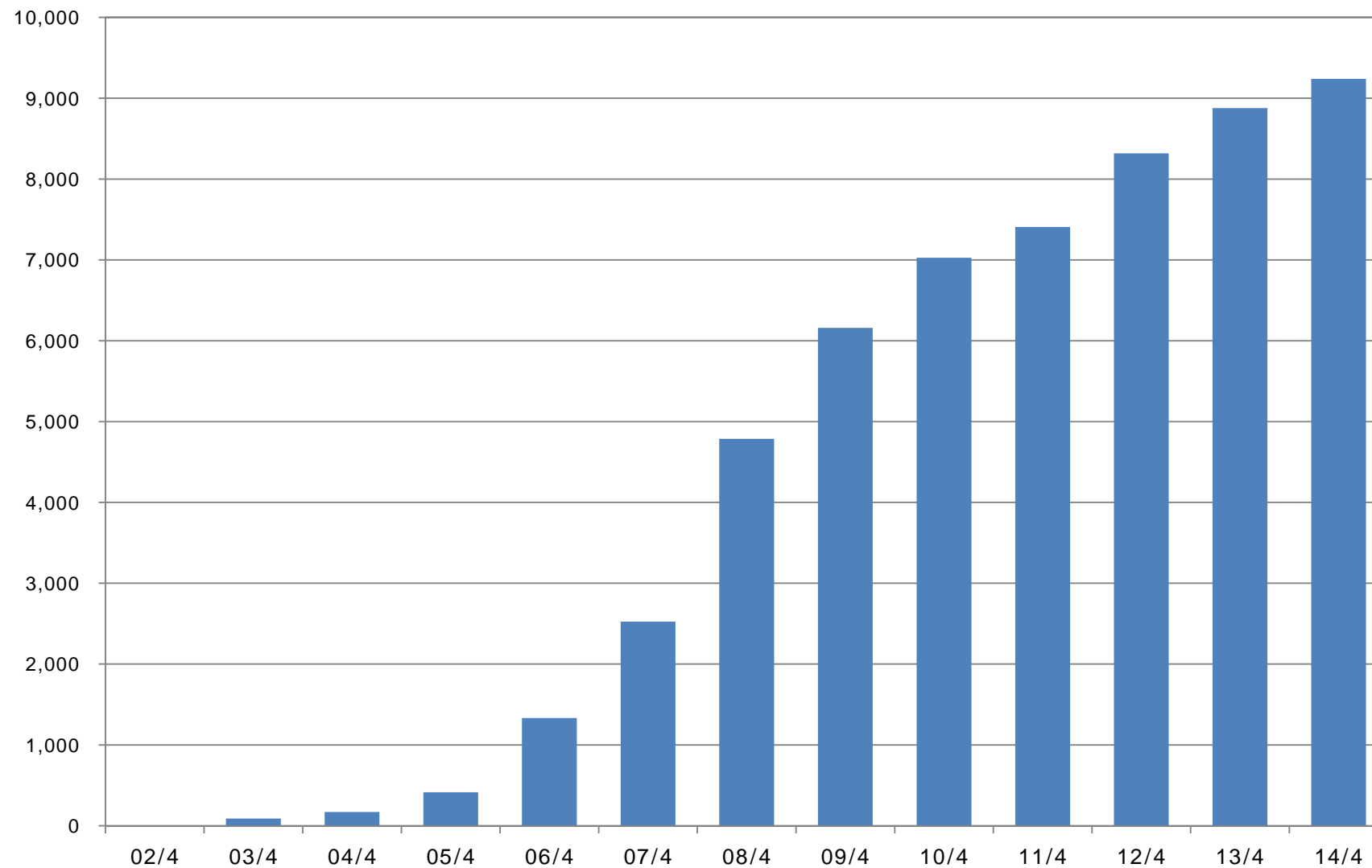


# 収益構造



# 取扱高推移

単位：百万円



# 今後の取り組み

マーケットの質を落とさずターゲットを拡大

## 什器・資材市場の新設

審査を簡易化し会費を無料とすることで  
新たな業種の会員獲得と取引機会の拡大へ



サイト内に新設

# 今後の取り組み 海外小売店の販売強化



**サービスは現状のまま、必要最低限のページの  
外国語による説明を増強し、販売量を増やす。**



安全かつ効率的に掛売り決済を代行

Paidは、取引先への請求から代金回収までを一括して請負い、売掛金の回収を保証する決済サービスです



 取引先の未払い時も、お支払いを100%保証

取扱い商品ジャンルの制限がなく、  
また、リアル取引、ネット取引の  
両方に対応できることが特徴

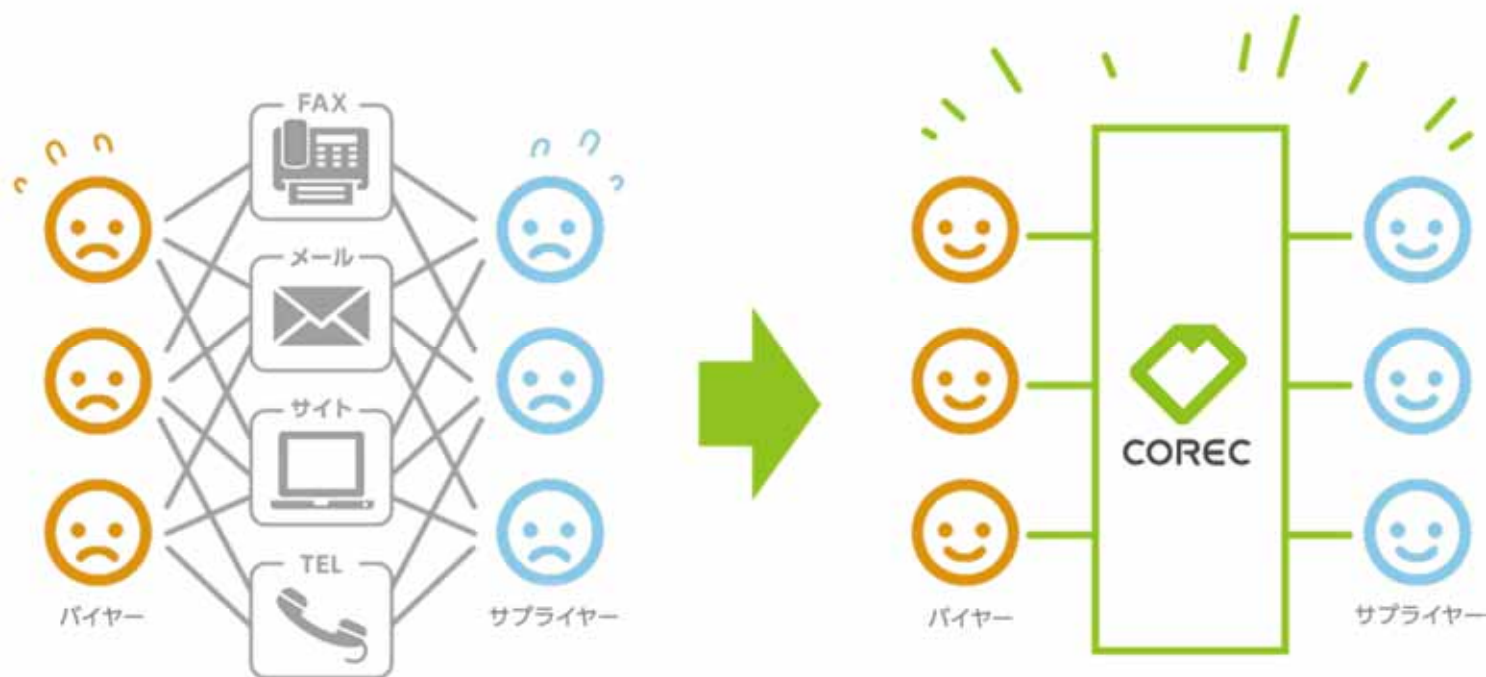


2014年3月中旬サービス開始



クラウド受発注ツール

# CORECは、発注書をWEBで送受信し、一括管理できるツールです。



## 取引先によって手段を使い分け

自社に都合の良い手段や様式を選択し、  
取引相手には負担が発生

## 受注も発注もまとまる

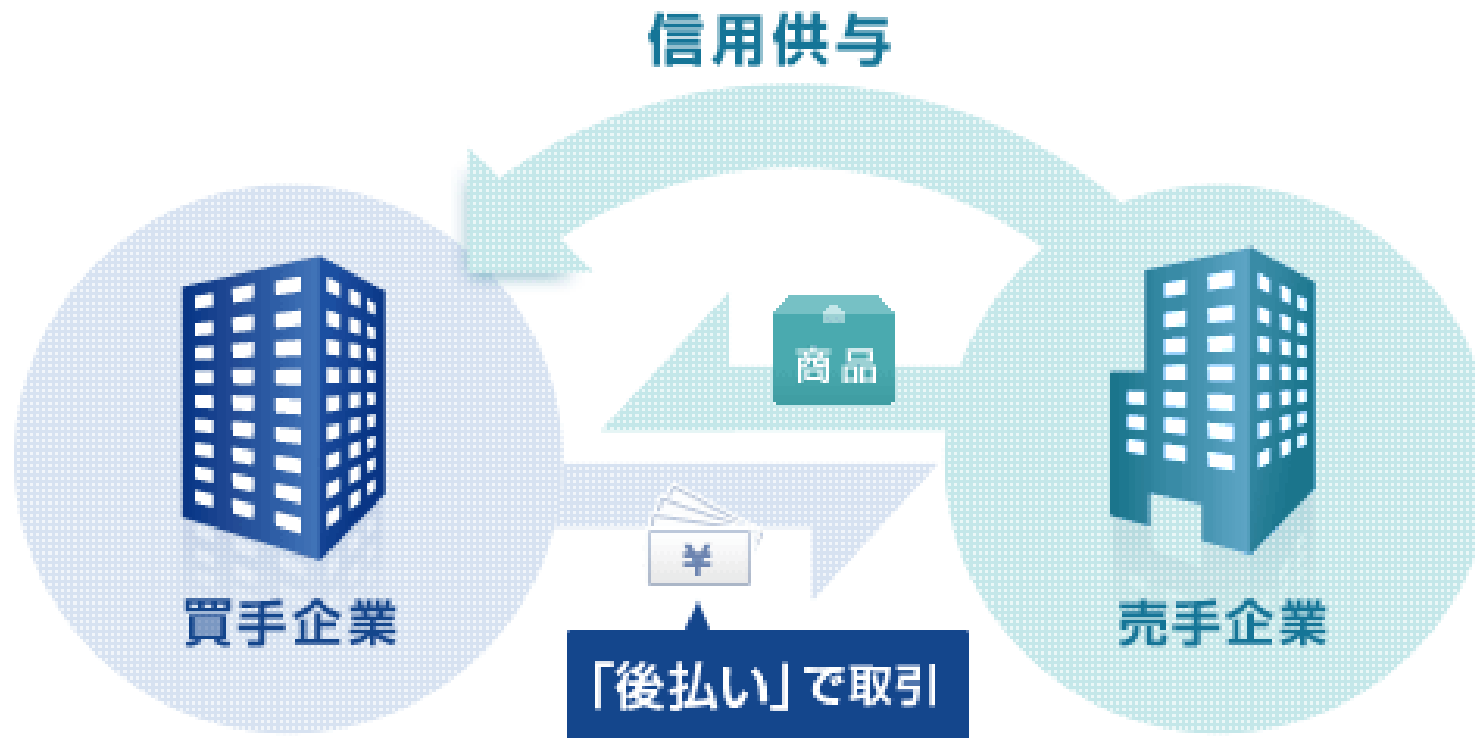
自社にも取引相手にもメリットのある  
ツールで双方の効率化を実現！



売掛金・売掛債権の課題を解決

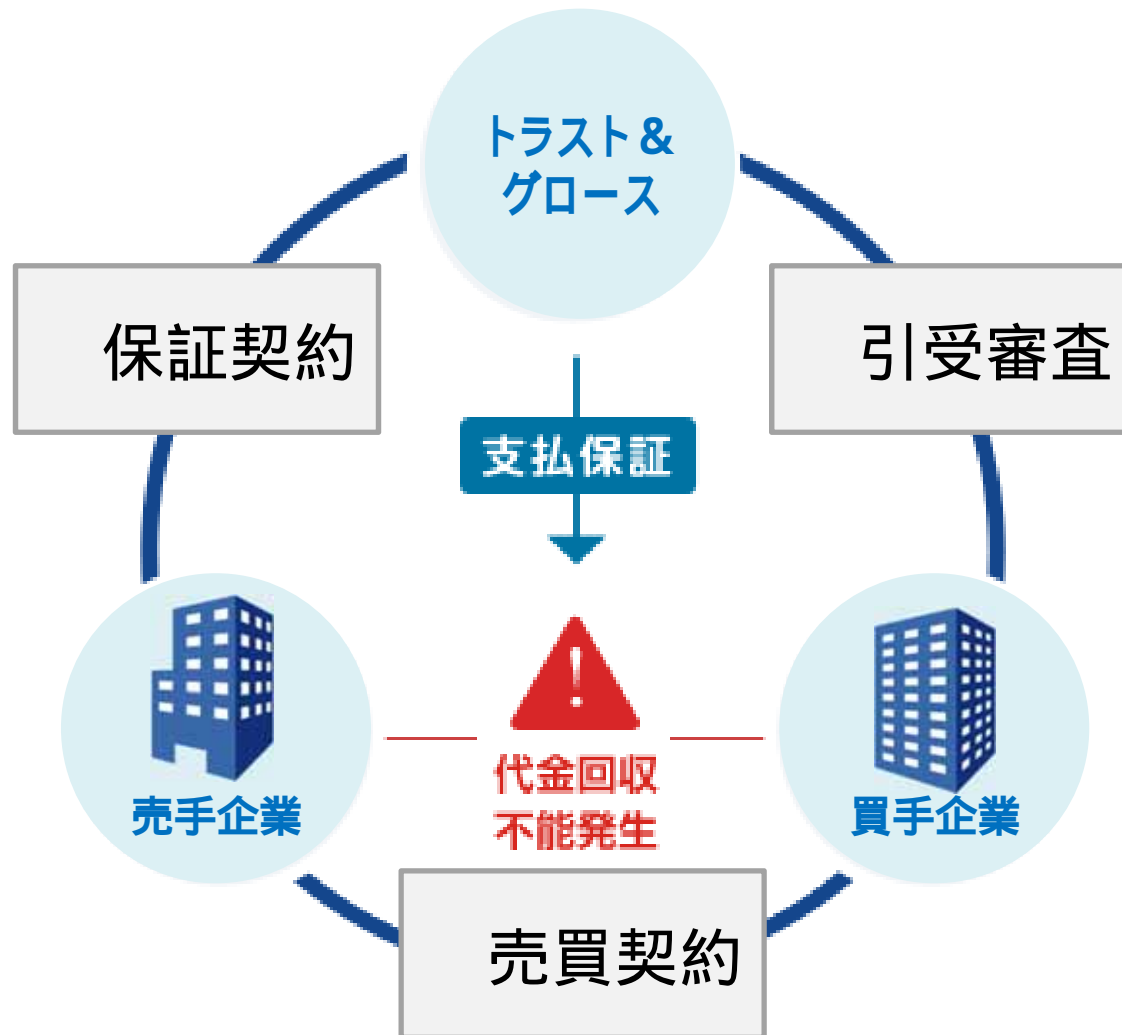
# T & G 売掛保証は、企業間取引で発生する 支払いを保証するサービスです

(一般的な中小企業間取引)



企業間取引は、売手企業が、直接買手企業に対して信用供与し、「後払い」(いわゆる「掛払い」)「手形払い」で取引を行うのが一般的です。

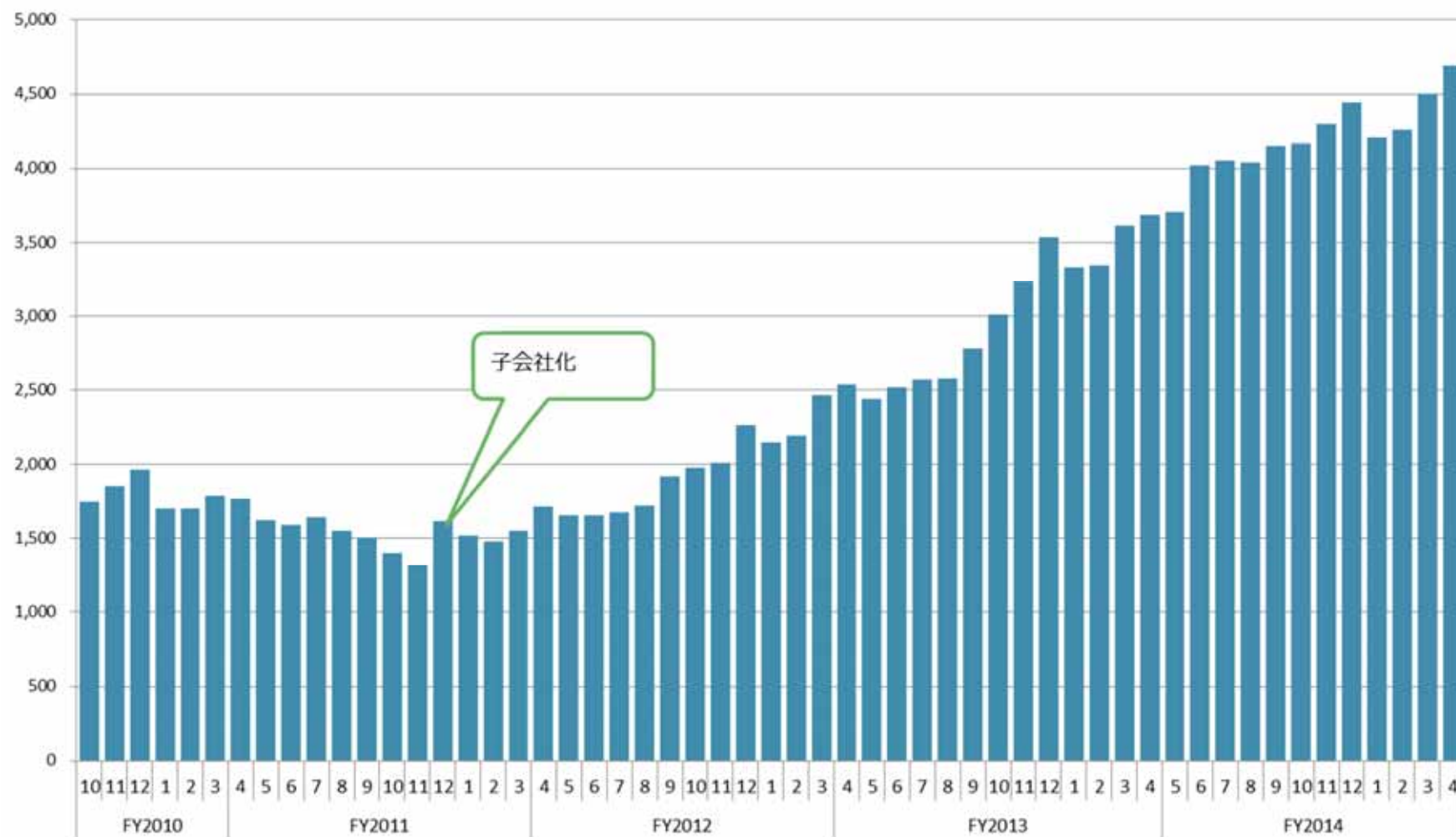
# 利用企業は代金の未回収リスクがなく、 安心して取引を行うことが可能に



企業が取引先と「売掛金」で取引を行う際に発生する「信用リスク」を企業に代わって引き受け、万が一取引先が倒産した場合でも支払いを保証します。

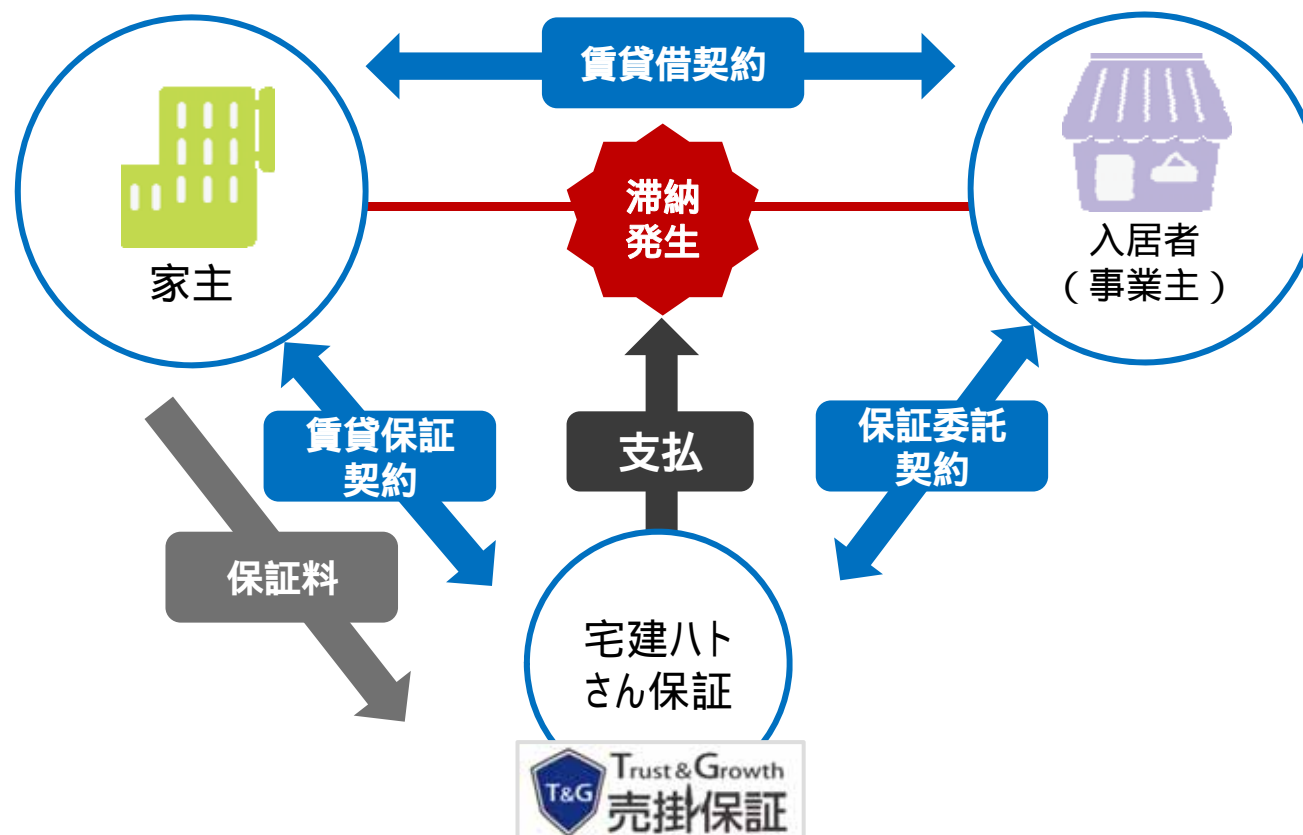
# 保証残高推移

単位：百万円



# 今後の取り組み 事業用家賃保証サービス

蓄積した与信ノウハウを活用し、参入障壁の高い  
事業用家賃保証サービスの保証業務を開始。



# 業績予想

売上高・利益 単位：百万円

	2014	2015 (予想)	対前期比(%)
売上高	10,245	10,600 ~ 10,900	3.5 ~ 6.4
営業利益	247	275 ~ 285	11.3 ~ 15.4
経常利益	248	270 ~ 280	8.9 ~ 12.9
当期純利益	123	145 ~ 155	17.9 ~ 26.0
1株当たり 当期純利益	21.82	24.81 ~ 26.52	



# 株主還元－配当方針と実績

当社は株主の皆様に対する利益還元を経営上の重要課題と認識しており、将来の事業展開と経営体質の強化に備えるための内部留保の充実等を勘案しながら、業績を反映した水準で利益還元を実施することを基本方針としております。

	中間配当 (円)	期末配当 (円)	年間配当 (円)	当期純利益 (千円)	配当性向 (%)
2010年4月期	-	2.67	2.67	108,150	13.4
2011年4月期	-	2.75	2.75	160,898	9.3
2012年4月期	-	3.33	3.33	109,980	16.5
2013年4月期	-	4.00	4.00	133,939	16.3
2014年4月期 (予定)	-	4.25	4.25	123,445	19.5

(注) 2011年4月期より連結決算

(注) 2011年5月1日をもって株式を2分割、2013年5月1日をもって株式を300分割しております。  
表中の配当金は当該株式分割が行われたと仮定して算定しております。

# 株価推移



# 参考情報

# 沿革

1993年	9月	東京都狛江市にラクーントレイドサービス（個人事業主）を創業
1995年	9月	有限会社ラクーントレイドサービス（資本金5,000千円）を設立
1996年	5月	株式会社に組織変更し、社名を株式会社ラクーン（資本金10,000千円）とする
1998年	8月	<b>過剰在庫品を取扱う企業間取引（BtoB）サイト「オンライン激安問屋」をインターネット上に開設</b>
2000年	10月	日本経済新聞社主催「日経インターネット・アワード2000」ビジネス部門日本経済新聞社賞を受賞
2002年	2月	<b>新商品及び定番品等を取扱う企業間取引（BtoB）サイト「スーパーデリバリー」を開設</b>
2006年	2月	「スーパーデリバリー」が社団法人ニュービジネス協議会主催「ニュービジネス大賞 特別賞」を受賞
	4月	東証マザーズ上場
2007年	6月	大阪支社新設
2008年	9月	<b>人気商品を取り扱う企業間取引（BtoB）サイト「バイヤーズナビ」を開設</b>
	10月	「オンライン激安問屋」廃止
2009年	5月	「バイヤーズナビ」を「スーパーデリバリー」へ統合し、サイトを一本化
2010年	11月	株式会社トラスト＆グロースの株式の100%を取得し、子会社化へ。
2011年	10月	<b>インターネット完結型BtoB後払い決済サービス「Paid」を開設</b>
2014年	3月	<b>クラウド受発注ツール「COREC」開始</b>

## 免責事項

当資料に記載されている意見や予測は、当資料作成時点における当社の判断に基づき作成されております。様々な状況や環境の変化により実際の判断や結果が異なる可能性があります。